



## ÍNDICE GENERAL

PALABRAS PREVIAS	9
<b>CAPÍTULO I</b>	
<b>PROEMIO</b>	
§ 1. Importancia práctica del derecho de las obligaciones	32
§ 2. Situación actual del derecho de las obligaciones	34
§ 3. Funciones que cumplen las obligaciones	43
§ 4. Derecho de las obligaciones: terminología	44
§ 5. Inconveniencia de emplear terminologías alternativas	45
§ 6. Concepto de obligación: definición de las Instituciones y otras más modernas	45
§ 7. Empleo Inadecuado del vocablo «obligación»	49
— La obligación y el deber jurídico	49
§ 8. Evolución del concepto de obligación	56
a) En cuanto a la situación del deudor	57
b) En cuanto al espíritu del derecho de las obligaciones	58
c) En cuanto a la concepción del vínculo obligatorio	60
1. El culto de la autonomía de la voluntad	62
2. La responsabilidad objetiva	63
§ 9. La influencia del derecho canónico	64
§ 10. Derechos creditorios y derechos reales	64
§ 11. Sinopsis de concepciones clásicas	66
a) Diferencias de las obligaciones con los derechos reales	67
b) Diferencia con los deberes de familia (fidelidad conyugal, ayuda mutua, domicilio común, cuidado y educación de los hijos, obediencia filial, etcétera)	69
c) Diferencia con los deberes morales	69
§ 12. Obligaciones reales, ambulatorias o «propterrem»	70
— Diversos supuestos de obligaciones «propter rem»	72
<b>CAPÍTULO II</b>	
<b>ELEMENTOS DE LAS OBLIGACIONES</b>	
§ 13. Elementos esenciales de la obligación	75
§ 14. Caracteres de la obligación	76
§ 15. Naturaleza jurídica de la obligación	81
a) Teorías subjetivas	81
b) Teorías objetivas	81
c) Teoría de la deuda sin responsabilidad	81
§ 16. Prestación: concepto. Conducta del deudor; bien debido. Requisitos. Clases	84
a) Obligaciones de medios, de actividad o de prudencia y diligencia	85
b) Obligaciones de resultado, determinadas o de fines	86
§ 17. Requisitos que debe reunir una obligación	88
a) Debe ser posible	88
b) Debe estar en el comercio	90
c) Debe ser lícito	90
d) No debe ofender la moral o las buenas costumbres	91
e) Debe ser determinado o determinable	93
§ 18. ¿Debe el objeto ser susceptible de apreciación pecuniaria?	93

§ 19. Sujetos de la obligación	96
— Requisitos que deben reunir	97
1. Poseer capacidad	97
2. Debe tratarse de sujetos distintos	98
3. Ser determinados o determinables	99
§ 20. Causa	100
a) Causa. Acepciones;	102
b) La distinción entre causa-fin y causa-motivo	103
c) La causa-fin y la causa-motivo en el Código Civil y Comercial	105
— Presunción de causa	109
§ 21. El problema de la frustración del fin del contrato	110

### CAPÍTULO III

#### **EFFECTOS DE LAS OBLIGACIONES**

§ 22. Concepto	113
a) Efectos entre las partes	116
b) Efectos con relación a terceros	120
1. Principio general	120
2. El principio de relatividad en la jurisprudencia	120
3. Efectos con respecto a los terceros	121
c) Clasificación de los efectos entre las partes	22
§ 23. El cumplimiento de la obligación	123
a) La extinción de la obligación	126
— El cumplimiento de las obligaciones	127
b) El pago como medio de extinción obligacional	128
1. Concepto	130
2. Distintas acepciones del término pago	131
3. Naturaleza jurídica del pago	131
I. Teoría del acto jurídico	131
II. Teoría del negocio jurídico	133
III. Teoría del acto debido	133
IV. Teoría del contrato	134
V. Teoría del hecho jurídico	134
VI. El pago como ejecución real de la prestación	135
VII. Teorías mixtas	135
VII.1. Análisis de las diversas posiciones	135
VII.2. Pago y legitimación: sujetos legitimados para el pago	136
VII.3. Requisitos de un pago válido	138
4. Pago por tercero	139
I. Requisitos	140
I.1. Diferentes clases de tercero	140
I.2. Diferencia entre las facultades del tercero interesado y las del no interesado	142
II. Efectos del pago por tercero	143
5. Legitimación pasiva para el pago	144
I. «Accipiens»	144
II. Principio general del pago al tercero	148
III. Excepciones	148
IV. Requisitos para que el pago al acreedor aparente sea válido	149
V. Pago al representante	149
VI. Sucesores del acreedor	149

## CAPÍTULO IV

### **OBJETO DEL PAGO. REQUISITOS**

§ 24. Requisitos	151
— Excepciones del art. 869 del CCCN	157
§ 25. Lugar del pago o cumplimiento	158
— Reglas generales	160
§ 26. Las obligaciones quérables o de recogida	161
— La mora en las obligaciones quérables	163
§ 27. Tiempo del pago	165
a) Distintos casos	165
b) Caducidad del plazo	169
c) Pago anticipado	171
§ 28. Otros aspectos del pago	172
a) Gastos: principios generales	172
b) Riesgos del pago	172
c) Efectos: liberación del deudor	173
d) Efectos principales del pago	174
e) Efectos secundarios o accidentales	176
f) Tipos de efectos secundarios o accidentales	177
1. El pago como acto consolidatorio	177
2. El pago como reconocimiento de la obligación	178

## CAPÍTULO V

### **LA CARGA DE LA PRUEBA DEL PAGO. INTERACCIONES PROCESALES Y SUSTANCIALES**

§ 29. Introducción	181
§ 30. Prueba del pago y apreciación de esa prueba	183
a) Recibo: concepto y naturaleza	184
1. Exigibilidad del recibo	185
I. Forma y contenido del recibo	186
— Menciones carentes de virtualidad	188
II. Valor probatorio	188
b) Otros medios de prueba del pago	188
c) Extinción de intereses por aceptación de pagos parciales sin reservas	189
§ 31. Imputación del pago. Concepto	192
a) Naturaleza jurídica de la imputación	194
b) Requisitos	194
c) Clases de imputación	195
1. Imputación por el deudor	195
2. Imputación por el acreedor	196
3. Imputación legal	197
d) Momento de la imputación	198

## CAPÍTULO VI

### **INCUMPLIMIENTO DE LAS OBLIGACIONES**

§ 32. Incumplimiento y ejecución forzada específica	203
a) Distintas maneras de lograr el cumplimiento de la prestación	204
1. Mediante el cumplimiento voluntario	204
2. Mediante el cumplimiento forzado	204
I. Obligaciones de dar	206
II. Obligaciones de dar sumas de dinero	207
III. Obligaciones de hacer	207
IV. Obligaciones de no hacer	207

b) Otros procedimientos compulsivos	208
1. La prisión por deudas	208
2. La llamada «ejecución de resoluciones judiciales por mano del juez»	209
3. La imposición de «astreintes»	210
§ 33. Las «astreintes» o «vueltas de tuerca»	210
a) Las «astreintes» en nuestro derecho	211
b) Presupuestos de aplicación de «astreintes»	212
c) Sujetos pasivos de su aplicación	214
d) Ejecutoriedad de las «astreintes»	214
e) Caracteres de las «astreintes»	215
1. Son judiciales	215
2. Son conminatorias	215
3. Son pecuniarias	216
4. Son provisionales	216
5. Son discrecionales	216
6. Son ejecutables	217
7. Son accesorias	218
8. Son subsidiarias	218
9. Son aplicables solamente a favor del acreedor	219
10. Son aplicables en contra del deudor, o de un tercero	219
11. No pueden imponerse eventualmente	219
12. El campo de aplicación de las «astreintes» se acota al de las obligaciones insustituibles o incanjeables	219
13. Son esencialmente flexibles	220
14. El Interés jurídicamente protegido al imponerlas es una mixtura entre el interés individual del acreedor y un Interés público del Estado	220
§ 34. Cumplimiento por tercero	222
§ 35. Acciones de ejecución contra el deudor	223
a) Acciones individuales	224
1. Procesos de conocimiento	224
2. Procesos de ejecución	224
I. Juicios ejecutivos	224
II. Ejecuciones especiales (ejecución prendaria, hipotecaria, apremio, etcétera)	225
b) Acciones colectivas,	225
1. El concurso preventivo	225
2. La quiebra	226
§ 36. Garantía patrimonial. Principio de la igualdad entre los acreedores y sus excepciones. Bienes excluidos de la garantía común	226
a) El principio de la unidad de patrimonio y la responsabilidad por deudas. La responsabilidad plena por las obligaciones contraídas	226
b) Limitación de la responsabilidad por deudas	230
1. Muebles de uso indispensable	233
2. Muebles que no son de uso indispensable (embargabilidad)	233
3. Situación del televisor frente al embargo	234
c) Carácter de la enumeración contenida en el art. 744 del CCCN	238

## CAPÍTULO VII

### **EL INCUMPLIMIENTO DE LA PRESTACIÓN**

§ 37. El incumplimiento imputable de la obligación	242
a) Cumplimiento indirecto de la prestación (indemnización del daño)	243
b) Subsidiariedad	244
c) Formas del incumplimiento	245
d) Inejecución relativa	246
1. La prestación se cumple solamente en forma parcial o tardía	246
2. La prestación se ejecuta en forma defectuosa o imperfecta	246

e) Efectos del cumplimiento defectuoso	247
f) Retraso en el cumplimiento	247
§ 38. La mora	248
a) Mora del deudor	251
b) Requisitos esenciales	253
c) Distintos sistemas de constitución	254
1. La mora automática	254
2. La mora por interpelación	255
d) La interpelación	257
1. Caracteres de la interpelación	257
2. Interpelación estéril	258
3. Requisitos de la interpelación	258
4. La constitución en mora en el nuevo Código	260
5. Formas de la interpelación	263
6. Efectos de la mora	264
7. Cesación de la mora del deudor	267
8. Purga de la mora	268
9. Renuncia a la mora	268
10. Mora y suspensión de la prescripción	268
11. Mora del acreedor	269
12. Requisitos para que se constituya la mora del acreedor	271
13. Efectos de la mora del acreedor	271
§ 39. Incumplimiento inimputable	273
a) Caso fortuito y fuerza mayor	273
b) Concepto	275
c) El caso fortuito en el Código Civil y Comercial	275
d) El caso fortuito como causa ajena (art. 1726, CCCN)	276
e) Naturaleza jurídica del «casus»	279
f) Requisitos del caso fortuito	280
g) Supuestos que pueden configurar un caso fortuito	285
1. Hechos de la naturaleza	285
2. Hechos del hombre	286
— Hechos de las autoridades o «hecho del príncipe»	287
h) Apreciación de los presupuestos del caso fortuito	287
i) Efectos del caso fortuito	290
j) Prueba del caso fortuito	297
§ 40. Teoría de la imprevisión	298
a) Teoría de la imprevisión: concepto	299
b) El derecho frente a las fluctuaciones macroeconómicas sobrevenidas	302
c) Ámbito de aplicación de la imprevisión	303
1. Contratos bilaterales	304
2. Contratos onerosos	304
3. Contratos con mutativos	304
4. Contratos de ejecución permanente o de ejecución diferida	305
d) Naturaleza de la imprevisión	306
e) Fundamentos de la imprevisión	306
f) Presupuestos para la procedencia de la teoría de la imprevisión	306
g) Requisitos de aplicación de la imprevisión	308
1. Requisitos objetivos	308
2. Requisitos subjetivos	309
h) Efectos de la imprevisión	311
1. Produce la ineficacia —funcional o sobreviniente— del contrato, si ella es reclamada por quien sufre la excesiva onerosidad	311
2. Otorga a la parte perjudicada la opción de pedir al juez la resolución total o parcial del contrato o su adecuación (art. 1091, CCCN)	312

i) Renuncia de la imprevisión	312
§ 41. La frustración del fin del contrato	314

## CAPÍTULO VIII

### LIBERACIÓN COACTIVA DEL DEUDOR

§ 42. La mora del acreedor y el pago por consignación	322
§ 43. El pago por consignación	323
a) Caracteres del pago por consignación	325
b) La consignación en el nuevo Código	326
c) La consignación judicial	327
d) La consignación extrajudicial	333
e) Casos en que procede la consignación	337
1. Acreedor constituido en mora	337
2. Existe incertidumbre sobre la persona del acreedor (art. 904, inc. b, CCCN)	339
3. El deudor no puede realizar un pago seguro y válido por causa que no le es imputable (art. 904, inc. c, CCCN)	339

## CAPÍTULO IX

### CLASIFICACIÓN DE LAS OBLIGACIONES

§ 44. Clases de obligaciones. Por la determinación de la prestación: diversos grados	344
a) Las obligaciones de dar	347
1. Obligación de dar cosas ciertas	350
I. Obligaciones de dar cosas ciertas para constituir sobre ella derechos reales	351
— Obligaciones de dar cosas ciertas para constituir en ellas derechos reales. Precisiones necesarias	355
a. Diversidad de acreedores	357
a.1. Pérdida o deterioro de la cosa objeto de la obligación de dar cosa cierta para transferir sobre ella derechos reales	358
a.2. Mejoras	362
a.3. Frutos de la cosa	364
II. Obligaciones de dar cosas ciertas para restituirlas a su dueño	364
II.1. Cosas muebles	366
II.2. Cosas inmuebles y muebles registrables	367
II.3. Derechos del acreedor burlados por el deudor	367
a. Pérdida y deterioro de la cosa objeto de la obligación de dar cosa cierta con el fin de restituirla a su dueño. Pérdida sin culpa	367
b. Pérdida con culpa	368
c. Deterioro sin culpa del deudor	368
d. Deterioro con culpa	368
e. Mejoras	369
f. Frutos	369
III. Obligaciones de dar cosas ciertas para transmitir la tenencia con y sin goce y también su uso	370
b) Obligaciones de hacer	371
1. Características especiales de las obligaciones de hacer	372
2. Comparación con las obligaciones de dar	374
3. Las obligaciones de hacer en el Código Civil y Comercial	375
4. Clases de obligaciones de hacer	378
5. Modo de cumplimiento	382
6. Incumplimiento en tiempo o forma de una obligación de hacer	385
7. Destrucción de lo realizado indebidamente	386
8. Imposibilidad de cumplir la obligación sin culpa del deudor	387
— ¿Desde cuándo debió darse la imposibilidad?	388
9. Destrucción o deterioro de la obra por caso fortuito antes de la entrega	388

10. Casos especiales	388
I. Promesa del hecho de un tercero	388
II. Promesa de contrato	389
III. Venta con pacto de preferencia	389
c) Obligaciones de no hacer: concepto; clases; modo de cumplimiento	389
1. Régimen de la obligación de no hacer	391
2. Clases	393
3. Tiempo y modo de la abstención debida	394
4. Régimen legal	394
5. Incumplimiento	395
6. Ejecución directa	396
7. Imposibilidad de cumplimiento	396

## CAPÍTULO X

### **OBLIGACIONES DE OBJETO PLURAL O MÚLTIPLE**

§ 45. Obligaciones conjuntivas o conjuntas	399
§ 46. Obligaciones disyuntivas o disjuntas	400
a) Obligación facultativa	401
1. Importancia práctica	402
2. Fuentes de tales obligaciones	403
3. Caracteres	403
4. Naturaleza de la obligación facultativa	404
5. Diferencia con las obligaciones alternativas	405
6. ¿Qué debe reclamarse en una obligación facultativa?	406
7. Momento de la sustitución	406
I. Imposibilidad de cumplimiento de la prestación principal	406
I.1. Sin culpa del deudor, aunque exista la obligación accesoria	407
I.2. Por culpa del deudor	407
II. Imposibilidad de cumplimiento de la prestación accesoria	408
8. Nulidad de la obligación facultativa	408
9. Duda sobre si una obligación es alternativa o facultativa	409
b) Obligación alternativa	410
1. Concepto	410
2. Fuentes	412
3. Caracteres de las obligaciones alternativas	412
4. Diferencias con otras clases de obligaciones	414
5. Elección	415
6. ¿A quién corresponde la elección?	417
I. Elección por el deudor	417
II. Declinación de la elección por el legitimado a hacerla	418
III. Elección por el acreedor	418
IV. Elección por el juez	418
7. ¿Cuándo debe considerarse realizada la elección?	419
8. Forma de la elección	419
9. Efectos de la elección	419
10. Perdurabilidad de los efectos de la elección	420
11. Plazo para la elección	420
12. Irrevocabilidad	420
13. Los riesgos y la culpa en las obligaciones alternativas: imposibilidad de cumplimiento	421
I. Imposibilidad originaria o «ab initio» de cumplir una prestación	421
II. Imposibilidad sobreviniente de realizar alguna de las prestaciones	421
III. Imposibilidad sobreviniente de ambas prestaciones	421
IV. Imposibilidad sucesiva de todas las prestaciones (arts. 781, inc. b y 782, inc. b, CCCN)	422

V. Imposibilidad simultánea atribuible al deudor (arts. 781, inc. c, 1a parte, y 782, inc. c, 1a parte, CCCN)	422
VI. Imposibilidad simultánea atribuible al acreedor (arts. 781, inc. c, 2a parte, y 782, inc. c, 2a parte, CCCN)	422
VII. Imposibilidad inimputable a los sujetos de la obligación (arts. 781, inc. d, y 782, inc. d, CCCN)	423
c) Obligación de dar cosas inciertas no fungibles	423
1. Caracteres	425
2. Elección	425
3. Elección: legitimación	426
4. Límites efectivos de la elección	426
5. Forma de la elección	427
6. Momento de la elección	428
7. Obligaciones de género: efectos	428
8. La mora del deudor en las obligaciones de género	429
9. Obligaciones de género limitado	429
d) Obligaciones de dar cosas inciertas fungibles	430

## CAPÍTULO XI

### **OBLIGACIONES DE DAR DINERO**

§ 47. Introducción	433
§ 48. La moneda	434
a) Origen y evolución de la moneda	434
b) Funciones elementales del dinero	437
1. Funciones económicas de la moneda	438
2. Función jurídica: el dinero como medio legal de pago	439
c) Caracteres del dinero	441
1. Moneda metálica	442
2. Moneda de papel	443
3. Papel moneda	445
4. Valor de la moneda	448
5. Nominalismo y valorismo	449
6. El problema de la inflación	449
7. Formas de corrección del nominalismo	453
I. Indexación legal	453
II. Indexación convencional	453
III. Indexación judicial	454
8. Obligaciones en moneda nacional	454
I. La nota al art. 619 del CC	454
II. Vélez Sarsfield y el nominalismo	455
III. Del nominalismo a la inflación	456
IV. De la inflación a la hiperinflación	458
V. La convertibilidad de la moneda	459
VI. De la indexación a la desindexación	460
VII. La desindexación	461
VIII. De la desindexación a la nueva hiperinflación	461
d) Las obligaciones en moneda extranjera en el Código Civil y Comercial de la Nación	462
§ 49. Intereses	465
a) Concepto	465
b) Clases de intereses	466
c) Caracteres y naturaleza	467
d) Funciones de la tasa de interés	468
e) Clases de tasa de interés	468
f) Tasas o pacto de intereses	469



g) Sistema del Código	470
1. Devengamiento de intereses e inexistencia de convenio sobre intereses	470
2. Extinción de los intereses	471
3. Anatocismo	471
4. El anatocismo en el Código Civil y Comercial	472

## CAPÍTULO XII

### **LAS OBLIGACIONES NATURALES EN EL CÓDIGO CIVIL Y COMERCIAL DE LA NACIÓN**

§ 50. Introducción	475
a) Diferencias entre obligación natural y deber moral	477
b) Otras obligaciones naturales (vestidas de deberes morales) en el Código Civil y Comercial	477
§ 51. Según las particularidades del vínculo. Puras y modales, concepto	478
a) Sistemática empleada en la materia	479
b) Obligaciones modales	479
c) Presunción de pureza o simplicidad de las obligaciones	480
1. Las modalidades	480
2. Caracteres de las obligaciones sujetas a modalidades	481
3. Análisis de cada modalidad	482
I. Condición	482
II. La «condición» en el Código Civil y Comercial	483
4. Obligaciones sujetas a condición	485
I. Condición suspensiva y resolutoria	485
I.1. Condición suspensiva	486
I.2. Condición resolutoria	487
II. Comparación de ambas y medidas conservatorias	488
III. Condición sujeta a hechos presentes o pasados ignorados	488
IV. Diferencia con el plazo incierto	489
V. Requisitos del hecho condicionante	489
5. Otras clases de condición	494
6. Caracteres de la condición	494
7. Forma	495
8. Quiénes pueden crear la condición	495
9. «Condictio iuris»	495
10. Cumplimiento de la condición	495
11. Efectos	496
I. Obligaciones bajo condición suspensiva	496
II. Obligaciones bajo condición resolutoria	498
12. Prueba de la condición	499
13. Plazo	499
§ 52. Cargo. Concepto y caracteres	499
a) Diferencia con la condición	500
b) Caracteres	500
c) Beneficiario del cargo	502
d) Especies	502
e) Condiciones y cargos prohibidos	503
f) Requisitos	503
g) Cumplimiento del cargo	503
h) Incumplimiento del cargo	504
i) Transmisibilidad de los cargos	505
§ 53. Por la unidad o pluralidad de vínculos	505
a) Requisitos de las obligaciones bilaterales	506
b) Efectos de las obligaciones bilaterales	507
c) Excepciones	508

d) Régimen de los riesgos	509
e) Lugar del pago	510

## CAPÍTULO XIII

### EL TIEMPO DE CUMPLIMIENTO DE LA PRESTACIÓN

§ 54. Tiempo de cumplimiento	511
a) Clasificación de las obligaciones según su tiempo de cumplimiento	511
1. Obligaciones instantáneas, transitorias o de «tracto único»	511
2. Obligaciones duraderas o de duración	512
— Efectos	515
b) Clasificación según el tiempo de exigibilidad de la prestación	515
1. Obligación a plazo: concepto	515
I. Plazo	516
II. Diferencias entre el plazo y la condición	516
III. Caracteres	517
IV. Clasificaciones	520
IV.1. Plazo convencional, legal o judicial	520
a. Convencional	520
b. Legal	520
c. Judicial	523
IV.2. Plazo determinado o indeterminado (y cierto e incierto)	523
V. A favor de quién se establece el plazo	524
VI. Caducidad	525
VII. Efectos del plazo	526
VII.1. Plazo suspensivo	526
VII.2. Plazo resolutorio	527
2. Pago anticipado	527
§ 55. Por el contenido de la prestación. Obligaciones de medios y de resultados	528
— Diligencia debida en las obligaciones de medios o actividad	534
§ 56. Por la importancia de la prestación. Obligaciones principales y accesorias	536
a) Tipos de accesoriedad	536
b) Efectos de la vinculación entre las obligaciones principales y accesorias	537
1. Extinción de las obligaciones principales	537
2. Extinción de las obligaciones accesorias	538
3. Nulidad de la obligación principal sobre la accesoría	538
4. Nulidad de la obligación accesoría	538

## CAPÍTULO XIV

### CLASIFICACIÓN DESDE EL PUNTO DE VISTA DE LOS SUJETOS QUE INTERVIENEN

§ 57. Concepto general	539
a) Pluraridad disyunta o alternativa	540
1. Caracteres de las obligaciones disyuntas	540
2. Comparación con figuras similares	541
3. Los depósitos bancarios a la orden recíproca	542
b) Pluralidad conjunta (obligaciones mancomunadas, solidarias y concurrentes)	543
c) Clasificación de las obligaciones plurales conjuntas	544
§ 58. Obligaciones simplemente mancomunadas	546
a) Concepto	546
1. Porcentaje del crédito y de la deuda que debe soportar cada deudor	547
2. Efectos de las obligaciones mancomunadas	548
b) Efectos de la yuxtaposición de categorías	548
c) Obligaciones divisibles	553
1. Enumeración legal	556
2. Presupuesto de las obligaciones divisibles	556

3. Efectos de las obligaciones divisibles cuando intervienen varios sujetos	557
4. Efectos de las obligaciones divisibles	558
5. Demasía o exceso en el pago o en recibirlo	560
d) Obligaciones indivisibles. Efectos de la indivisibilidad	562
1. Indivisibilidad y solidaridad	563
2. Fuentes de la indivisibilidad	564
e) Clases de indivisibilidad	564
1. Enumeración legal de supuestos	565
2. Efectos de las obligaciones indivisibles	565
3. Extinción de las obligaciones indivisibles	568
4. Supuestos especiales	570
<b>CAPÍTULO XV</b>	
<b>OBLIGACIONES SOLIDARIAS</b>	
§ 59. Características	571
a) Concepto	571
b) Importancia de la solidaridad	574
c) Clases de solidaridad	574
d) Fuentes de la solidaridad	575
1. Fuentes de la solidaridad pasiva	575
— La sentencia judicial como fuente de la solidaridad	577
2. Fuente de la solidaridad activa	578
I. Caracteres de las obligaciones solidarias	578
II. Régimen de las obligaciones solidarias en el Código Civil y Comercial	579
III. Efectos de la solidaridad pasiva	581
§ 60. Presunciones y prueba de la solidaridad	584
§ 61. Renuncia a la solidaridad	584
§ 62. Relaciones de los codeudores solidarios entre sí	585
— Insolvencia de uno de los deudores	585
§ 63. Solidaridad activa	586
a) Régimen de la solidaridad activa en el Código Civil y Comercial	586
b) Relaciones de los acreedores entre sí	588
c) Modos extintivos de la solidaridad activa	589
§ 64. Obligaciones «in solidum»	589
§ 65. Paralelo entre la solidaridad y la indivisibilidad	592
§ 66. Otros casos de pluralidad de sujetos	593
a) Pluralidad subsidiaria de sujetos	593
b) Casos	594
<b>CAPÍTULO XVI</b>	
<b>MODIFICACIÓN DE LA OBLIGACIÓN</b>	
§ 67. Introducción	595
§ 68. Distinción entre modificación y novación de la obligación	598
§ 69. Transmisión de derechos y obligaciones	600
a) Principio de transmisibilidad de la obligación	601
b) Formas de transmisión	602
c) Transmisiones «mortis causa»	602
d) Obligaciones transmisibles	603
e) Transmisión de los derechos en el Código Civil y Comercial	603
§ 70. Transmisión convencional	604
§ 71. Cesión de créditos	605
a) La cesión de créditos en el Código Civil y Comercial	607
b) Caracteres del contrato de cesión de crédito	608
c) Ámbito de la cesión	611
d) Objeto de la cesión	611

e) Excepciones	612
f) Régimen legal aplicable a la cesión	614
g) Alcance de la cesión	617
h) Efectos de la cesión	617
§ 72. Medidas conservatorias del crédito cedido	618
a) Garantía de evicción	618
b) Diligencia exigible al cesionario	621
c) Efectos de la cesión con relación a terceros	623
d) Eficacia de la cesión frente a los terceros	624
e) Legitimados para notificar	625
1. Forma de la notificación	626
2. Consecuencias de la falta de notificación	626
§ 73. Cesión de deudas	626
— La cesión de deudas en el Código Civil y Comercial	627
§ 74. Cesión de posición contractual	629
a) Noción	629
b) Régimen del Código Civil y Comercial	630
§ 75. Pago con subrogación	634
a) Concepto	635
b) Comparación con figuras similares	636
c) Ventajas de esta figura	637
d) Clases de pago con subrogación	637
1. Subrogación legal	638
2. Subrogación convencional	640
e) Efectos de la subrogación	641
f) Subrogación parcial	641
g) Derechos del «solvens»	642
h) Prueba de la subrogación	643
i) Requisitos	643
j) Naturaleza jurídica	643
CAPÍTULO XVII	
<b>PROTECCIÓN DEL CRÉDITO</b>	
§ 76. Garantía	645
a) Medios de garantía	645
b) Tipos de garantía	646
c) Patrimonio	647
d) Límites o excepciones a este principio	647
e) Situación de los acreedores	648
§ 77. Derecho de preferencia	649
a) Privilegios	650
b) La regulación de los privilegios en el Código Civil y Comercial	651
c) Caracteres de los privilegios	655
d) Principios que reglan los privilegios y establecen su orden	657
1. Principio de legalidad	657
2. Principio de tipicidad	658
3. Principio de afección singular	659
4. Principio de eficiencia	659
e) Invocación de los privilegios	660
f) Naturaleza jurídica	661
g) El problema del rango	662
§ 78. Derecho de retención	663
a) El derecho de retención en el Código Civil y Comercial	665
b) Caracteres del derecho de retención	667
c) Derechos y obligaciones del retenedor	668

d) Interpretación de este derecho	670
e) Requisitos para el ejercicio del derecho	671
1. Tenencia efectiva de una cosa ajena en poder del acreedor	671
2. Existencia de un crédito cierto y exigible en cabeza del tenedor que retiene	672
3. Relación de conexidad entre el crédito y la cosa retenida	672
f) Efectos del derecho de retención	673
g) Sustitución del derecho de retención	674
h) Extinción del derecho de retención	675

## CAPÍTULO XVIII

### **ACCIONES CON QUE CUENTA EL ACREEDOR INSATISFECHO**

§ 79. Medidas de protección del crédito	679
a) Acción subrogatoria	680
— La llamada «acción subrogatoria»	680
b) La «acción subrogatoria» en el Código Civil y Comercial	681
c) Presupuestos de empleo de la herramienta	684
d) Funcionamiento de la vía subrogatoria	686
e) Caracteres de esta vía	686
f) Derechos y acciones que son pasibles de ser ejercidos por ella	687
g) Efectos de la acción subrogatoria	689
§ 80. Acción directa	689
a) Caracteres de esta acción	690
b) Efectos de la acción directa	690
c) Requisitos para el ejercicio de la acción directa	692
d) Supuestos en el nuevo ordenamiento civil argentino	692
§ 81. La acción de simulación	694
a) La simulación en el Código Civil y Comercial	695
b) El acuerdo simulatorio y la «causa simulandi»	697
c) Clases de simulación	699
d) La acción de simulación	700
e) Prueba de la simulación	703
f) Presunciones de simulación	705
g) Efectos de la declaración de simulación	706
§ 82. La acción pauliana	707
a) Comparación con acciones similares	708
b) Caracteres	710
c) Funcionamiento de la acción pauliana	714
d) Requisitos de la acción pauliana	715
§ 83. Medidas cautelares. Concepto, clases, efectos	720

## CAPÍTULO XIX

### **FUENTES DE LAS OBLIGACIONES. CONCEPTO. CLASIFICACIONES**

§ 84. La importancia de las fuentes obligacionales	722
§ 85. Delitos y cuasidelitos	724
§ 86. Contrato: noción	725
a) El contrato en el mundo contemporáneo	726
b) La llamada «crisis del contrato» y las nuevas realidades contractuales	727
c) Las nuevas formas contractuales y las mutaciones del contrato en el derecho moderno y en el Código Civil y Comercial	730
d) Las conductas socialmente típicas u obligaciones contractuales tácticas	731
e) Las nuevas modalidades de contratación	734
f) La contratación electrónica y la contratación informática	734
g) El contrato hoy	738

§ 87. El cuasicontrato	738
a) El cuasicontrato en el Código Civil y Comercial	740
b) Declaración unilateral de voluntad	741
1. Concepto	741
2. Elementos de la declaración unilateral de voluntad	745
I. Voluntad de la persona que se obliga	745
II. Capacidad	746
III. Objeto	746
IV. Causa	747
V. Efectos de los actos unilaterales y de las declaraciones unilaterales de voluntad	747
3. Algunos ejemplos nominados de esta fuente	748
I. La promesa de recompensa	748
II. La promesa de recompensa en el Código Civil y Comercial	749
III. Requisitos de la promesa de recompensa	750
IV. Efectos del cumplimiento del hecho condicionante	755
V. Concurrencia de varios beneficiarios	755
VI. Concursos públicos:	757
— Normativa aplicable a estos concursos	758
VII. Garantías unilaterales y títulos valores	762
VIII. El compromiso irrevocable en el régimen de protección de la competencia	763
c) La gestión de negocios ajenos	763
1. Importancia actual de este cuasicontrato	763
2. Gestión de negocios: notas conceptuales	764
3. Función de la gestión	765
4. Sujetos de la gestión de negocios	766
5. Presupuestos requeridos para la existencia de una gestión	766
I. La asunción oficiosa por una persona de la gestión de un negocio ajeno	767
II. La existencia de un motivo razonable para esa asunción	768
III. La inexistencia de intención beneficiosa o liberal del acto	769
IV. La inexistencia de autorización u obligación convencional, legal o judicial que ligue al gestor a un compromiso de actuación determinada	769
V. La conveniencia real o presunta, del dueño del negocio	770
VI. Intención de obligar eventualmente al dueño del negocio	771
VII. El ejercicio del negocio gestionado no debe ser «intuitu personae»	772
6. Efectos de la gestión	772
I. Obligaciones del gestor	772
II. Obligaciones del dueño	773
7. Ratificación de la gestión	774
d) Enriquecimiento sin causa	775
1. El enriquecimiento sin causa en el Código Civil y Comercial	776
2. Naturaleza y fundamento de la institución	777
3. Caracteres de la acción de enriquecimiento sin causa	777
4. Presupuestos para la aplicación del enriquecimiento sin causa	778
5. Efectos del enriquecimiento sin causa	778
e) Empleo útil	780
f) Pago de lo indebido	783
1. Presupuestos o requisitos del pago Indebido	784
2. Fundamentos de la repetición por pago indebido	785
3. Legitimación en casos de repetición por pago indebido	785
4. El pago indebido en el Código Civil y Comercial	785
— Supuestos de pago sin causa	786
I.1. La causa futura no realizable o no realizada	787
I.2. La causa presente luego cesante	787
5. Alcance de la repetición del pago indebido	792

6. Situaciones especiales	792
7. Evaluación del nuevo régimen del pago de lo indebido	793
g) Obligaciones legales «stricto sensu». Concepto; caracteres; casos	794
1. Caracteres de estas obligaciones	797
2. Casos típicos de obligaciones «ex lege»	797
h) Otras fuentes obligacionales	799
1. La apariencia como fuente de obligaciones	799
2. Doctrina de los actos propios	800
— Sus presupuestos y requisitos de aplicación	802
3. Doctrina de la confianza legítima	803
I. Idea general	803
II. Los requisitos de aplicación de la doctrina de la confianza legítima	805
III. Los efectos de su aplicación	807
4. El abuso del derecho	807
I. El abuso del derecho en el Código Civil y Comercial	808
II. Configuración del acto abusivo	809
III. Diferenciación entre acto abusivo e ilícito	811
IV. Criterios de caracterización del acto abusivo, propuestos por los autores	812
V. Ámbito de aplicación de esta herramienta	814

## **BIBLIOGRAFÍA GENERAL**

817